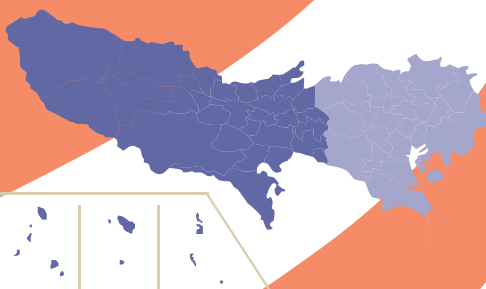


多摩・島しょ経営支援拠点
小規模事業者支援事例

次のステージへ
つなぐ10の
ビジネス。

事業承継・事業継続・創業

T O K Y O
Tama・Island



東京都

本事業は東京都の
「地域持続化支援事業補助金」
を活用したものです。



Tama-Tousho Business Assist & Support Experts

多摩・島しょ経営支援拠点
東京都商工会連合会

ビジネスの課題に対峙し、 ともに前へ進む。

後継者へ、いつどのように承継すべきかわからない、
新たなアイデアを事業化して経営をより強固にしたい。
こうした課題に向き合い、あなたの事業を解決策へと導くパートナーが
います。

多摩・島しょ経営支援拠点では、各事業者様の課題にフィットするソリュー
ションを提供するため、コーディネーターが各分野に精通した専門家を
揃え、伴走支援いたします。

多摩島しょ経営支援拠点は、東京都の補助により東京都商工会連合会が運
営しております。お気軽にお近くの『商工会・商工会議所等の支援機関』
窓口やオンラインにてご相談ください。



各分野に精通した専門家を 12 回無料で派遣

小規模事業者の皆さまの「事業の承継」・「事業の継続」・「創業」を専門家派遣
によって支援いたします。1つの経営課題に対して、専属のコーディネーター
と専門家が事業所へ訪問しながら継続的にサポート。専門家は最大 12 回まで
無料で派遣することが可能ですので、課題とじっくりと向き合い、解決に向け
て段階的に進めることができます。

専門家
派遣

12 回
無料

地域
密着

身近な商工会、専門家、 コーディネーターが手厚くサポート

ご支援を受けたい場合は、窓口となる商工会・商工会議所等の支援機関にご
連絡ください。多摩・島しょ経営支援拠点のコーディネーターが事業者様を
訪問し、お悩みを伺い課題を明確化します。経営課題に応じてコーディネ
ーターが適切な専門家を選定し、課題解決に向けたサポートを行います。多摩・
島しょ経営支援拠点へ直接オンラインで相談・申込を行うこともできます。



CONTENTS

事業承継 支援

次代の飛躍につなぐ 円滑な承継を。

資産と経営の承継を円滑に行う
ところから、経営革新、新たな
販路開拓など承継前の磨き上げ、
承継後の経営基盤の確立に向けて
支援します。



昭島市

P1-2
株式会社
ライズメタル

新会社設立で確かな
技術を次代へ引き継ぐ。

製造業
代表取締役 金子 昇

事業継続 支援

さらなる成長に向けた ビジネス価値向上へ。

経営の安定化、
製品やサービスの開発や販路開拓、
ブランディングなど、
持続的な事業の発展に向けた支援を行います。



2 瑞穂町

P3-4
株式会社
天沼製作所

先代の想いを
引き継ぎながら、
新たな組織への進化。

製造業
代表取締役 天沼 正爾

事例動画あります



3 三鷹市

P5-6
株式会社 宝泉製作所

ひとを大切にする
モノづくり会社の
さらなる成長へ向けて。

製造業
代表取締役 岡本 已知男



6 稲城市

P11-12
株式会社 芝堅

剪定枝葉から生まれた
脱臭炭がサステナブルな
商品としてビジネスをひらく。

造園業
代表取締役 仁平 勝弘



7 多摩市

P13-14
松本動物病院
有限会社

先進的な医療環境の整備で
犬・猫と飼い主様の
さらなる信頼獲得へ。

サービス業（動物病院）
院長 松本 広和



4 八王子市

P7-8
株式会社 林商会

地域密着事業を強化した
経営で次代への
バトンタッチを。

小売業
代表取締役 林 正明

P7-8



5 三鷹市

P9-10
リノベスタル
株式会社

個人商店から住まいを
トータルに支える
企業への躍進を。

建設業（外壁塗装）・不動産業
代表取締役 佐藤 高也

事例動画あります



8 小金井市

P15-16
ウシオダヒロアキ

セルフプロモーションを
実現したホームページで
コロナ禍を乗り越える。
イラストレーター・アーティスト
ウシオダ ヒロアキ

P15-16



9 青梅市

P17-18
丸福木工株式会社

ホームページ開設や
サステナブルな
商品開発で事業の
新たな可能性を開拓。

製造業
代表取締役 福澤 稔

P17-18

事例動画あります

こちらのアイコンがついた事業所は、各事例を動画でもみることもできます。

事例動画URL ▶ <https://t2base.tokyo/casestudy/index.html#case1> QRコードからアクセスもできます▶



～事業承継で未来をつなぐ～

新たな組織への進化

個人商店から企業への脱却



代表取締役
天沼 正爾
Seiji Amanuma

株式会社天沼製作所



代表取締役
佐藤 高也
Takuya Sato

リノベスタル株式会社

～創業と未来への創造～

ブランド価値向上への挑戦



代表取締役
八柳 啓次郎
Keijiro Yatsuyanagi

jpeg 株式会社

創業 支援

ビジネスの スタートアップに 盤石な基盤を。

創業に必要な知識や経営の
安定化に向けたノウハウを提供し、
創業前から創業後間もない
事業への支援を行います。



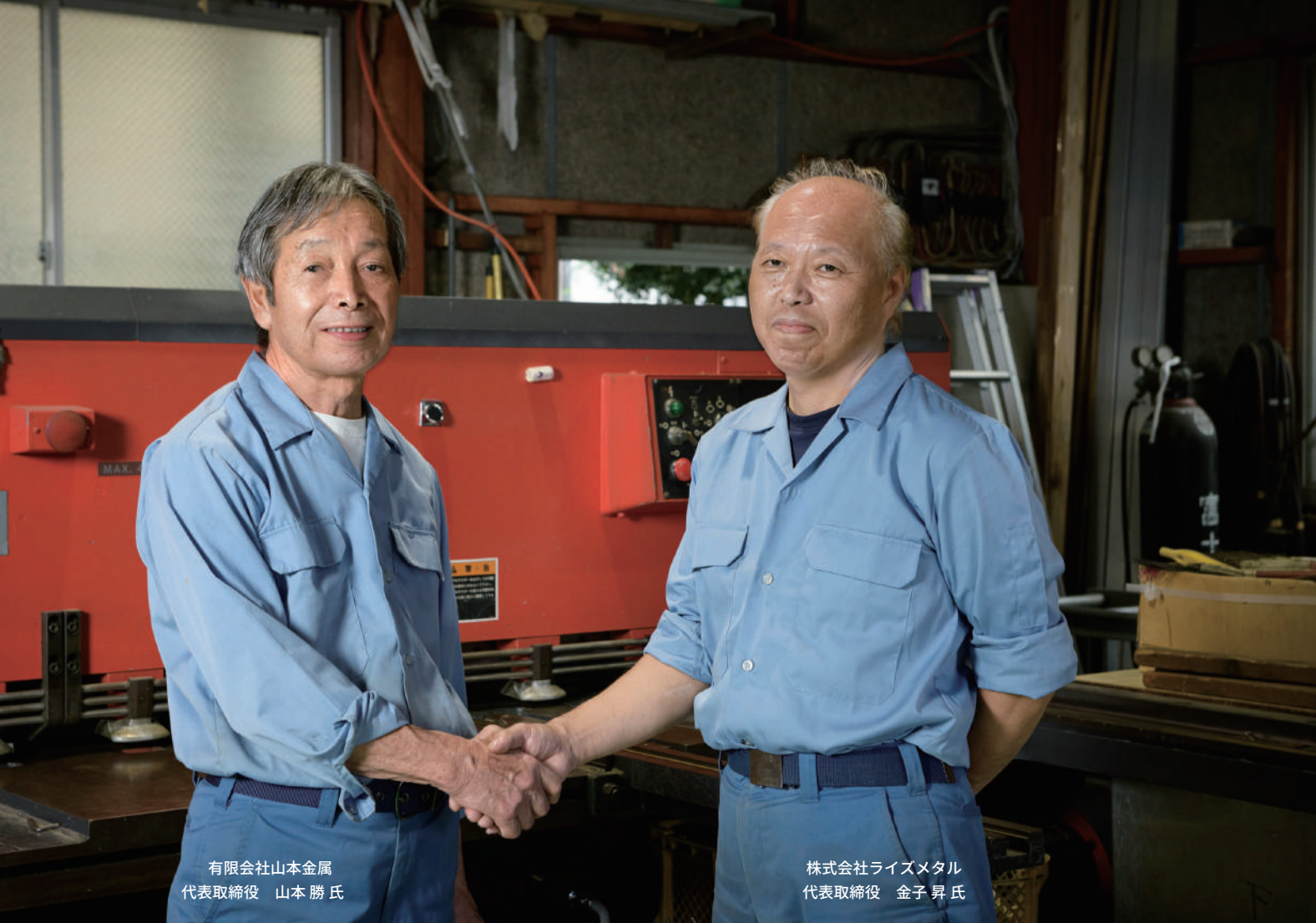
10 檜原村

P19-20
jpeg 株式会社

ブランド価値向上に
取り組み絶景グランピング
施設として一躍有名に。

宿泊業
代表取締役 八柳 啓次郎

事例動画あります



有限会社山本金属
代表取締役 山本 勝氏

株式会社ライズメタル
代表取締役 金子 昇氏

新会社設立で

確かな技術を次代へ引き継ぐ。

担当専門家 中小企業診断士 庭野 勉 / コーディネーター 河崎 展生



株式会社 ライズメタル

代表取締役 金子 昇
業 種：製造業
所在地：東京都昭島市美堀町 3-21-2
電 話：042-544-8404

事業者 DATA

アルミニウム・ステンレスなどの金属加工を専門とする会社。高品質や短納期はもちろん、長年培ってきた経験や技術による提案力があることから、お客様と良好な信頼関係を築いてきています。

Before

相談内容

- 先代経営者の高齢化による従業員承継
- 後継者の設立する新会社に引き継ぎたい

有限会社山本金属は1978年に先代経営者である山本氏が創業。建築資材などに使われるアルミニウム・ステンレスなどの金属加工業を営んできました。安定した品質、小ロット・短納期で、お客様からの細かなオーダーにも長年培った技術と経験で対応し、取引先からの信頼も着実に構築してきました。経営者でありながら現場での作業も担ってきた山本氏は、加齢による肉体面での負担を感じたことから引退を決意し、従業員だった金子氏を

後継者へと考えていました。承継にあたっては、後継者である金子氏が新たに会社を設立し、旧会社から工場や機械設備、従業員などを引き継いでほしいというのが山本氏の意向でしたが、事業承継の手続きに関する専門知識も持ち合わせていなかったことから、以前から顔見知りだった商工会の担当者を通して専門家の支援を受けることとなりました。

Support

支援内容

- 新設する会社への承継計画立案や手続き支援
- 助成金を活用して新たな設備を導入

新会社設立にあたって資本金の確保やそのための融資をどうするか、また会社設立直後の資金繰りはどうするのかといった課題が見えてきました。そこで専門家により事業承継計画や資金繰り計画を策定し、承継にむけてやるべきことを可視化しました。後継者の金子氏は現場一筋で経営には関わってこなかったことから、最初は事業承継には消極的でしたが、専門家からのアドバイスを受けていくなかで

前向きに取り組むことができました。さらに、金子氏が現場で金属製品を持ち上げる際に腰を痛めたことで、承継のタイミングを遅らせたものの、当支援により新会社「株式会社ライズメタル」の設立をサポートし、無事に事業承継を完了することができました。また承継後は「多摩・島しょ地域資源承継助成金」を活用し、従業員の給与の支払いや機械設備などの購入をすることもできました。

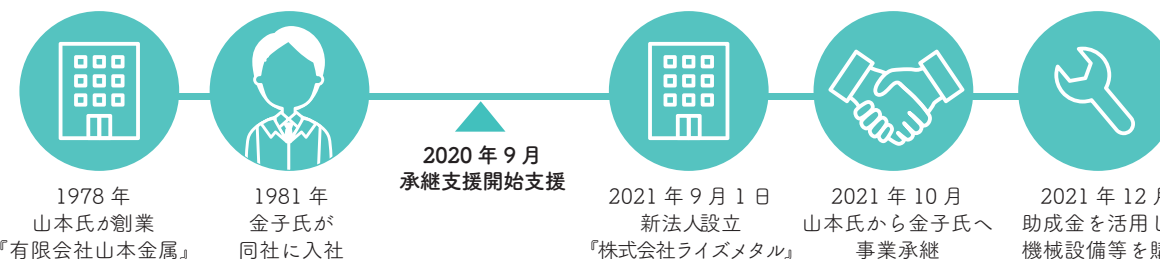
After

将来展望

- 承継した事業を軌道に乗せて安定化
- 従業員を増やし、後継者育成

事業承継を進めている中で起きた想定外の事態に対しても、承継のタイミングを後ろにずらすことや助成金を活用して必要な設備を導入するなど、専門家のアドバイスにより円滑に進めることができました。現在は事業承継が完了したものの、現場業と社長業を同時にこなさなければならない金子氏。現場の仕事を進めながら見積もりを作るなど「慣れないことの方が多い」とのこと。そんな社長を陰ながら支えるのは経理を担当する金子氏の奥さま。山本氏の奥さまも経理を担当されていたことから、夫婦でそれぞれの業務はもちろん、お互いに支えあう形も引き継ぎました。「忙しいときとそうでないときの波があるので事業を安定化させて、従業員を増やしていきたいです。そして後継者の育成も考えたい」と今後の展望について金子社長は語ってくださいました。

から支えるのは経理を担当する金子氏の奥さま。山本氏の奥さまも経理を担当されていたことから、夫婦でそれぞれの業務はもちろん、お互いに支えあう形も引き継ぎました。「忙しいときとそうでないときの波があるので事業を安定化させて、従業員を増やしていきたいです。そして後継者の育成も考えたい」と今後の展望について金子社長は語ってくださいました。



Message 事業承継支援をお考えの方へ

事業承継に係る手続きなどは専門外のことなので自分たちだけでやろうとするのは厳しいです。なにかあったときにその都度相談して専門家の方たちに対応してもらえたり、一緒に考えてもらえることが、安心感につながりました。(金子昇氏)

Point 担当者の声

承継に関する課題を一つ一つ整理し、社長とともに解決策を考えられたことが、とても効果的でした。単に仕事を引き継いで終わりではなく、社長の想いを反映した承継計画が策定でき、安心して事業のバトンタッチができる環境を作ることができたと感じています。(見澤潤一経営指導員:昭島市商工会)



代表取締役 天沼正爾氏

会長 天沼武夫氏

事例動画あります



先代の想いを引き継ぎながら、

新たな組織への進化。

担当専門家 中小企業診断士 米山 憲一 / コーディネーター 小山 昌宏



株式会社 天沼製作所

代表取締役 天沼 正爾
業 種：製造業
所在地：東京都西多摩郡瑞穂町長岡 3-7-4
電 話：042-557-2955
U R L：http://www.amanuma-ss.co.jp/

事業者
DATA

1977年創業の総合板金加工会社。「精密板金加工」における高品質生産を常に追求している。若手を中心とした組織体制で、提案型のものづくりを実践している。

Before

相談内容

- 先代が70歳を迎え世代交代を考えはじめた
- 事業承継の何から始めていいかわからない

板金加工の会社として1977年に創業。半導体製造装置メーカーからの受注を中心に取引先を拡大し多様な業界との取引を行っています。様々な業種との取引の中で培ってきた技術力、多品種・小ロット・短納期での対応、さらにアフターサービスも充実し、多くのお客様からの信頼を獲得してきました。先代社長の天沼武夫現会長が70歳を迎えた頃から、本格的に長男への事業承継に向け

て動き始めました。天沼正爾現社長は「入社した時から次は私が社長になるということ意識して働いておりました。取引先や現場のことだけでなく、補助金関係の報告なども行って自社の財務内容などについてもある程度は理解をしていました。しかし、いざ承継するとなると、何から始めたらいいのかわかりませんでした。」そこで商工会を通して承継支援を受けることになりました。

Support

支援内容

- 後継者の育成や従業員との関係構築
- 法人の組織変更

事業承継を進めていくにあたり、後継者正爾氏の「経営に関する経験や知識の習得」、「従業員との関係構築」、先代社長武夫氏の頭の中にある「ノウハウや感覚値の見える化」といった点が課題としてあげられました。また、事業承継を機に法人の組織変更も行う意向があったため、商工会の経営指導員とともに、年度を越えて専門家派遣による支援が行える

「多摩・島しょ経営支援拠点」により伴走型の支援を実行しました。株式・事業用財産の承継については、顧問税理士を交えて、極力負担の少ない方法を検討し、株式は、暦年贈与を活用しながら譲り受けることとしました。事業承継後は、社長とともに経理担当の妹さんも支援に加わり、経営や財務知識の習得に励まれました。

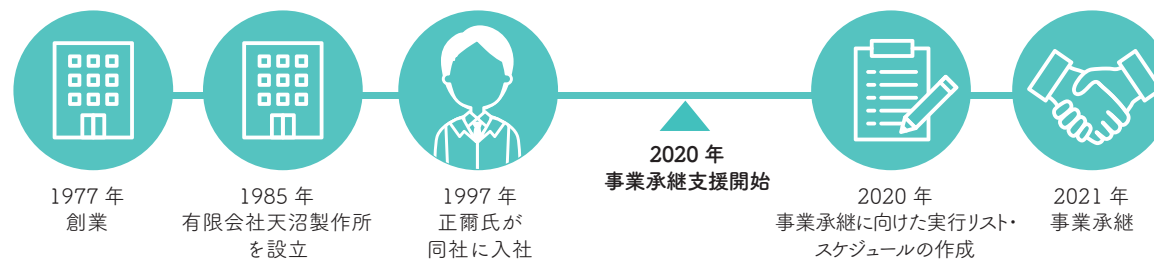
After

将来展望

- ITを活用した業務の見える化と生産性向上
- 他社の追随を許さない技術力の向上

「様々な計画を策定した事から、各々の頭の中に描いていた事柄を文字に落とす事ができ、認識を共有することができました。また時期を同じくして工場長の定年があり専門家の先生に助言をいただき、熟練社員の理解も得た上で幹部社員の若返りも実施し、若手を中心とした組織体制で業務を遂行していくことができました」と正爾社長。今回の支援をきっかけに「多摩・島しょ地域資源承継支援助成金」

の活用も行い、ITを積極的に取り入れ、見える化を推進しているところです。生産性の向上を図り、熟練社員からの技能承継を円滑に進め、会社全体の技術力の向上を目指しているとのこと。「会長の想いを踏襲し、会社の規模を拡大するよりむしろ、他社では対応できない高品質の製品の提供と、従業員がやりがいを感じて働ける職場となるような経営を続けたいと考えています」と話していただきました。



Message 事業承継支援をお考えの方へ

自社の現況の洗い出しなど度胸のいることですが、後継者の立場で考えたときに計画的に事業承継をするべきだと感じました。(武夫氏)
支援を受けることはもちろん重要ですが、経営陣の意見がまとまってこそ、専門家のアドバイスが活きてくると思います。(正爾氏)

Point 担当者の声

事業承継に向けた道筋が立ったところで支援に加わせていただきました。熱心に経営や財務の知識習得に取り組まれ、助成金も活用して堅実に一步一步進んでおられます。天沼会長の想いを引き継ぎ、更なる成長を期待しています。(村田恵美経営指導員：瑞穂町商工会)

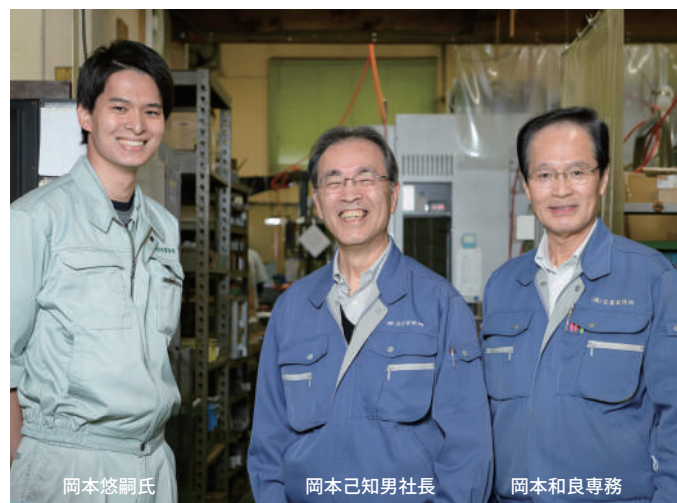


代表取締役 岡本 己知男氏

ひとを大切に作るモノづくりの会社の

さらなる成長へ向けて。

担当専門家 中小企業診断士 庭野 勉 / コーディネーター 小山 昌宏



岡本悠嗣氏

岡本己知男社長

岡本和良専務

株式会社 宝泉製作所

代表取締役 岡本 己知男

業種：製造業

所在地：東京都三鷹市深大寺 2-39-12

電話：0422-32-4362

URL：http://housen-ss.com/

事業者 DATA

1970年創業。精密機械金属加工を専門としている宝泉製作所は、高品質・短納期で顧客からの信頼が高い。ベテランと若手社員がそれぞれ活躍する働きやすい活気溢れる職場環境としても注目されています。

Before

相談内容

- 事業承継の計画策定
- 経営基盤の整備

X線回折装置や半導体伝送機、コンピュータ周辺機器の部品を主とする精密機械金属加工を行う株式会社宝泉製作所は創業52年目。高い技術力や迅速な対応で、お客様と確かな信頼関係を築いています。現社長の岡本己知男氏から事業を引き継ぐのは、精密機器の会社での勤務経験がある甥の岡本悠嗣氏。入社したばかりで年齢も若い悠嗣氏には経営者として必要な知識や業務の経験を積ん

でもらったうえで事業を引き継ごうと考えていた岡本社長。とはいえ事業承継をどのように進めるべきかがわからない。また承継に向けて会社の基盤を整えるために、課題の洗い出しや企業方針の見える化をすすめ、社員に示せるような「経営理念」や「行動指針」などを言葉として整理したいと考え、商工会に相談し、専門家のサポートを受けることとなりました。

Support

支援内容

- 事業承継に関する課題や不安の洗い出し
- 現状把握と経営計画、事業承継計画の策定

岡本社長の抱える事業承継に向けた課題や不安を、専門家のもとで洗い出し、整理していく中で、取り組みの優先順位を明確化。「頭の中で考えていたことが文字として整理され、次の行動に結びつけることができた」と、岡本社長。さらに経営理念や将来のビジョン・基本戦略の策定、現状分析を実施した上で、具体的な中期経営計画を策定しました。そして現状の把握と将来の見通しをもとに、事業承

継計画を策定し、後継者の役員登用、代表者変更、株式の移譲、後継者教育などのスケジュールを具体化しました。途中から悠嗣氏も入社し、事業承継の計画を共有。承継のタイミングについては悠嗣氏が入社して間もないことから現場で経験を積みながら、多くの人との関係性を構築し経営者としての学びを深める期間を設け、5年で承継をすることとなりました。

After

将来展望

- 現場とのコミュニケーションが重要
- 人を大切にして会社を成長

「現場を知らないうちの経営は成り立たない」と岡本社長は力説します。さまざまな技術の進化や国際競争が激化するなかでモノづくりの現場へのスピードや質に対する要求は年々高度化しています。岡本社長は、注文が来たらその都度社員とコミュニケーションをとって現場の状況を把握し、迅速かつより適切な判断をしながら仕事を進行させます。仕事を丸投げするのではなく、調整役とな

ることで現場に負担をかけずにお客様のニーズに 대응しています。「社員の幸せや仲間とのつながりを大切にすることで、会社を成長させていきたい。」岡本社長の言葉を裏付けるように、宝泉製作所の現場には長く働く人が多いうえに、雇用が難しいとされる30代の若手も活躍しています。岡本社長が大切にしてきた「人」が、次期社長に引き継がれたときも経営の礎になっていくでしょう。



Message 事業承継支援をお考えの方へ

廃業などで失われるのは勿体ない技術がたくさんあります。是非この制度を活用して次の代に引き継いで欲しいと思います。また実際に支援を受ける際には、事前に経営課題を掘り起こすことで、実行性のある経営計画や事業承継計画の策定に役立つと感じます。(岡本己知男氏)

Point 担当者の声

事業承継の支援メニューのご紹介をきっかけに、経営状況の把握や事業承継課題の洗い出しに取り組んでいただき、社長の後継者への思いを具現化する事業承継計画ができました。今後ひとを大切に作る会社の成長に向け、社内体制整備の課題などご支援をしたいと思います。(吉田千尋経営指導員:三鷹商工会)



代表取締役 林正明氏

専務 林正喜氏

地域密着事業を強化した経営で 次代へのバトンタッチを。

担当専門家 中小企業診断士 米山 憲一 / 弁護士・公認会計士 中谷 健二 / コーディネーター 井之上 正司



株式会社 林商会

代表取締役 林正明
業種：ガソリンスタンド
所在地：東京都八王子市大塚 1505
電話：042-676-7777
URL：<http://www.hayashisyokai.com>

事業者 DATA

親切で丁寧な接客で親しまれているフルサービスのガソリンスタンド。給油だけでなく、自動車整備工場として修理サービスの提供や、レンタカーやカー用品の販売、学生向けにコインランドリーも行っています。

Before

相談内容

- 数年後の事業承継と新分野展開を計画
- 敷地内での物品展示など経営の多角化を希望

1974年に創業以来、出光興産株式会社の販売店として地域密着のガソリンスタンドを運営している株式会社林商会。フルサービスの店舗で、灯油の配達、自動車の修理、レンタカーなど、多様なサービスを提供。災害時のために発電機・給水設備を備え、東日本大震災発生直後も休まずに営業しました。一方、人口減少やドライバーの高齢化、社会の脱炭素化といった変化に加えて、新型コロナウイルス感染拡大防止策のための外出や遠出の

自粛によって、ガソリン需要が一段と落ち込み、売上に影響しています。こうしたなかで、2021年4月に消防法の規制が緩和され、ガソリンスタンドの敷地内で物品の展示販売などが可能になったことから、新たな事業の立ち上げを考えていました。あわせて林社長が70歳となり長男の林正喜専務への事業承継を視野に入れ始めたことから、専門家のサポートが必要となり今回の支援の申し込みをしました。

Support

支援内容

- ニーズや年齢層に応じた新たなサービスの開始
- 事業開始のための補助金や助成金の活用

ガソリンスタンド業界を取り巻く状況が厳しくなるなか、後継者へ円滑に引き継ぐには事業の将来性を確保する必要があります。その対策として経営の多角化を進めるために新規事業の立ち上げ計画を支援しました。まず、高まる洗車ニーズに応えるガラスコーティングサービスや、新車の価格が高騰し中古車購入が増えていることから、中古車販売サービスの開始を検討。さらに地域内の人口比率を分析し、

近隣の大学に通う学生向けにコインランドリー事業、また高齢者を対象に車の買取といった地域に密着した新たなサービスの提供を計画しました。これらの事業の実現に向けて資金面でのアドバイスも行ない、「多摩・島しょ地域資源承継支援助成金」や事業再構築補助金の活用によりレイアウト変更による給油機の移設や大型洗濯機や洗車機購入、中古車販売サイト構築を実現し、新規サービスを開始しました。

After

将来展望

- 洗車サービスや中古車販売を強化
- 後継者として計数管理能力の強化

一連の支援において後継者である林専務も同席し、さらに新事業のプロジェクトリーダーを担ったことで、経営者としての視野を養い、円滑な事業承継を実現させる筋道を立てました。今回の支援をきっかけに将来の事業に関して社長と専務の間でコミュニケーションがとられるようになったとのこと。経営に関する提案や新規事業のアイデアも林専務から出てきたもの。2年後の承継を目指して現在

簿記の勉強を開始している林専務は「覚えることが多く大変ですが、頑張らないといけないなと思います。支援を受けて心構えのようなものができました」と話してくださいました。今後は「洗車や中古車販売に力を入れていきたい」と、まずは新規事業を安定化させることが重要とのこと。社長と専務が力を合わせて耕した多角経営という土壌を、専務が引き継ぎ事業を成長させていくことなのでしょう。



Message 事業承継支援をお考えの方へ

どの経営者も後継者が育つことほど喜ばしいことはないです。相談に対して親身になって応えてくれたことがとても助かりました。また支援を通してコミュニケーションが増え親子関係も良くなります。(正明氏)
専門家からのアドバイスがきめ細かく的確で、大変助かりました。(正喜氏)

Point 担当者の声

人口減少や高齢化、脱炭素社会の実現に向けた取り組みなど、ガソリンスタンドを取り巻く環境は厳しい状況が続くなか、2年後に後継者へバトンを渡すための経営計画を後継者と共に策定しました。今後は強化した地域密着経営でさらなる飛躍を期待しています。(井之上正司コーディネーター)



代表取締役 佐藤 高也氏

個人商店から住まいを トータルに支える企業への躍進を。

担当専門家 中小企業診断士・特定社会保険労務士・行政書士 石原 昌洋 / コーディネーター 会田 幸司



リノベスタル 株式会社

代表取締役 佐藤 高也
業 種：建設業（外壁塗装）・不動産業
所在地：東京都三鷹市中原 1-28-23
電 話：03-3305-2400
U R L：https://renovestal.jp/

事業者 DATA

1972年創業。豊富な実績、丁寧でわかりやすい説明と迅速な対応の屋根・外壁塗装でお客様からの信頼を集めているリノベスタル。住まいの価値を高める提案力、技術力と丁寧な施工につとめています。

Before 相談内容

- 主力事業を不動産業からリフォーム業へ
- 許認可業務や承継業務の手続き

リノベスタル株式会社の前身である有限会社洋昌商会は1972年に開業。以来、不動産業を中心に営んできました。2011年に創業者の長男である佐藤高也氏が同社に入社しました。音楽業界で働いてきた高也氏が入社後、知識ゼロから挑んだのは屋根や外壁のリフォーム事業。生まれ育った土地でネットワークを構築しながら、徐々に事業を軌道に乗せていきました。2019年になり先代から

事業承継することとなった高也氏は、会社の主力事業の軸足をリフォーム事業に移し、社名を変えるなど、ビジネスを飛躍させるためのアイデアを次々と生み出してきました。一方で承継手続きや不動産業の免許の書き換えなども発生するため、専門家による多角的な支援が必要となることから、事業承継全般を俯瞰し、効率的に進めるため、事業承継支援を受けることとなりました。

Support 支援内容

- 事務手続きから販路開拓までトータルな支援
- 助成金を活用した広報活動を実施

個人商店から、住まいに関する悩みをトータルに解決する企業へと進化させたいと考えていた高也氏。まず、事業承継にともなう新たな会社組織の設計や、不動産業にかかわる許認可の維持、承継に関する手続きを行政書士の支援を受けながら進めました。企業のブランディングを進めるとともに、会社名をリノベスタル株式会社（リノベーション、ベスト、ライフスタイル、スマイルを合わせた造語）に改称。事業承継後のビジネスモデル、マーケ

ティング戦略、事業計画を策定、それらの業務フローへの落とし込みを中小企業診断士のサポートにより実施。さらに「多摩・島しょ地域資源承継支援助成金」を活用しながら、会社のホームページやチラシの制作などを実施し、顧客へのアプローチを充実させました。さらに「企業への変革」に対応するため、社会保険労務士の支援により就業規則等人事制度を整備しました。

After 将来展望

- 不動産業とリフォーム業のシナジー効果
- お客様の住環境をトータルにサポートする事業へ

「日本住宅の寿命は通常30年と言われていますが、リフォームすることでその寿命を伸ばすことができます」と語る佐藤社長。当社のキャッチコピー「人生100年、住まいも100年」にあるように、目指しているのはお客様の大切な家をお守りし、更に価値を上げるパートナーであり良きアドバイザー。さらに佐藤社長はこう加えます。「たとえばお客様のお子様が増えていくと広い家に、お子様が巣立って

いくとご夫婦だけの小さな家に住み替えたいというご相談に対して、以前の不動産業を活かした新しい家のご紹介や現在の主力事業であるリフォームを提案するなど、お客様の一生に関わりながらサービスを提供していきます。」これまでの事業と新たな事業の強みや魅力を融合させながら、地域のお客様の住環境向上に無くてはならない企業を目指しているとのことでした。



Message 事業承継支援をお考えの方へ

自分の友人にも勧めたほど、行き届いた支援だと思います。課題に合わせてあらゆる専門家の方がパワフルにサポートしてくれ、多くのアドバイスをいただきました。組織体制の整備などにとても良いと思いました。至れり尽くせりでしかも無料！本当におすすめです。（佐藤高也氏）

Point 担当者の声

後継者は事業承継を機に社名も変更し、イメージキャラクターを使うなどかなり深いレベルの経営戦略を考えていたことから、伴走型で着実な実行支援を行える今回の専門家派遣支援を薦めました。その結果、事業承継における多くの課題に的確で円滑な支援ができました。（海老澤秀明経営指導員：三鷹商工会）



常務取締役 福田 智子氏

代表取締役 仁平 勝弘氏

剪定枝葉から生まれた脱臭炭 が サステナブルな商品としてビジネスをひらく。

担当専門家 中小企業診断士 兪山 一雄 / コーディネーター 井之上 正司



株式会社 芝堅

代表取締役 仁平 勝弘
業種：造園業
所在地：東京都稲城市平尾 1-41-2
電話：042-331-2074
URL：http://www.shibaken-inc.co.jp/

事業者 DATA

造園・エクステリア・土木の設計施工からMTB(マウンテンバイク)コースデザインまでトータルに伝える造園会社。造園業からでる剪定枝葉を活かした脱臭炭「INAGI SUMI」を発売し、好評を得ている。

Before 相談内容

- 剪定枝葉でできた炭の商品化に難航
- 投資効果がなく開発資金が不足

豊かな自然が今も残る稲城市で造園業を40年以上営む株式会社芝堅。仁平勝弘社長は造園の現場で働きながら、日々大量に集まる剪定枝葉をどうにかして再利用できないかと模索していました。そこで廃木材を炭化させダイオキシン吸着剤として役立っている事例をヒントに剪定枝葉で炭化に挑戦。炭化炉や工場を用意し、試行錯誤の末、ダイオキシン吸着に優れた炭の加工に成功しました。その後、清掃

工場のゴミ焼却炉でダイオキシン除去に使われる活性炭の代用品として活用してもらうために営業したところ2件納入が決まりました。しかし、その後続く納入先がなかなか現れず、炭化炉の稼働率が上がりません。新たな販路開拓を目指しましたが商品化のノウハウがないことや開発資金がなくなったことで行き詰まっていました。こうしたなかで専門家の支援を受けることを決めました。

Support 支援内容

- 脱臭炭「INAGI SUMI」として商品化実現
- サステナブルグッズとして展示会で大好評

剪定枝葉からできた炭は、ダイオキシン吸着だけでなく脱臭、空気清浄、調湿といった多様な能力をもつことから、個人宅で使える脱臭炭として商品化することを専門家がアドバイスしました。ビジネス仲介サイトでマッチングしたクリエイターのご夫婦が商品のコンセプトに共感し、炭を入れる不織布、パッケージデザイン、ネーミング考案に至るまでサポート。想いの詰まった商品、脱臭炭「INAGI SUMI」が完成しました。販促のために展示

会のサステナブルグッズエリアで出展したところ、百貨店や雑貨店のバイヤー、アパレルブランドの社員など大勢の方が出展ブースに訪れ興味・関心を示しました。その後、複数の会社や店舗から自社で販売したいといった連絡があり、新たな商談にもつながりました。また、造園会社では珍しいサステナブルな商品の開発により自然と緑を大切にすの会社の姿勢に共感した若手人材も入社し、思わぬ波及効果が出ています。

After 将来展望

- INAGI SUMI の認知度向上
- 清掃工場での活性炭としての取扱の拡大

今回の支援では商品化や販促だけでなく、資金繰りといった財務面や、事業継続力強化計画認定による企業イメージ向上といった組織面での改善を行ない社内全体の士気も上がりました。「幅広い知識と人材で支援して下さったことで進むべき道が明確になりました」と話すのは仁平社長とともに炭の開発と商品化に尽力した常務取締役の福田智子氏。現在「INAGI SUMI」は地元の稲城市の地域認定ブランド

商品として認定されています。市内の観光スポットで地域の物産として取り扱ってもらうことで、地域の中で「INAGI SUMI」の認知度向上にもつながります。今後について仁平社長は「造園業を進めるなかで剪定枝葉を自分たちで集めて、炭にして、受け入れてくれる清掃工場やお客様を増やし、大きくしていきたい」とのこと。自然を扱う造園業ならではの社会貢献がビジネスの新たな可能性を導きました。

注目ポイント

剪定枝葉を炭化して再利用するというSDGs(循環型社会の構築)への取り組みが、ビジネスにつながった好例。商品化のために、ビジネスマッチングサイトを活用したことで商品コンセプトに共感した者同士でスムーズに納得できる商品を完成させることができました。展示会への出展やアフターフォローの指導も実施したことで、効果が確実に現れました。

Message 事業継続支援をお考えの方へ

できるだけ早いうちに支援を受けたほうがいいと思います。日々の仕事に終わっていると視野が狭くなりますし、お付き合いするのも同業者ばかり。新たな方向に進むきっかけになります。(仁平勝弘氏)

Point 担当者の声

当社はSDGsの取り組みを10年以上前から実施しており、今回その商品を一般向けに販売するため、商品化やブランド化、展示会を活用した販路開拓支援等を実施しました。当社のマインドセットはSDGsの指針と親和性があるので更なる発展を期待しています。(井之上正司コーディネーター)



院長 松本 広和 氏

先進的な獣医療環境の整備で 犬・猫と飼い主様のさらなる信頼獲得へ。

担当専門家 中小企業診断士 鈴木 富美夫 / コーディネーター 小谷田 学



松本動物病院 有限会社

院長 松本 広和
業種：サービス業（動物病院）
所在地：東京都多摩市貝取 1-18-3
電話：042-376-5567
URL：<http://matsumoto-ac.com/index.html>

事業者 DATA

まちのかかりつけの動物病院として、根拠に基づいた獣医療という理念のもと正しい診断を行い、動物への負担を最小限にしながら最適な治療を心がけています。

Before 相談内容

- 新型コロナウイルス感染防止対策の整備
- 事業の安定化を目指した取り組み

まちの動物病院の親しみやすさと、先進的な獣医療機器や技術を兼ね備えた松本動物病院。高い手術力をもつ院長の松本獣医師は、難度の高い手術も対応していることから、多くの飼い主様に信頼されています。新型コロナウイルスの感染拡大以降は外出自粛要請により、室内で新たにペットを飼い始める人が増え、松本動物病院の患者も増加していました。そこで頭を悩ませていたのが診察待ちあるいは診察

中の飼い主様の院内滞在時間の長時間化。感染防止の基本原則である3密回避のためには、院内滞在時間の短縮化や感染リスクの低減が喫緊の課題となりました。一方で犬や猫の長寿化に伴い疾病が多様化、高度化しているため獣医療サービスの質の向上や、スタッフの働きやすさなど、動物病院としてのステップアップをしたいと考えた松本院長が専門家派遣支援の申し込みを行いました。

Support 支援内容

- 感染防止対策と高い技術力を活かした環境づくり
- 経営革新計画と補助金活用の支援

まず事業の状況を把握するために、SWOT分析、市場状況などを行ったところ、感染症対策に有効な環境づくりはもちろん、本院の強みである高い技術力を強化することが事業の安定化につながることが明確になりました。そこで来院内の感染症対策として来院数を制限する予約システムと換気システムを導入。さらに、獣医療サービスの質の向上と院内の滞在時間を減らすため、手術時間や検査時

間の短縮や効果的な治療が可能な最新獣医療機器の導入を決意しました。今回の事業計画を策定するにあたり、他院では実施されていない新たな取り組みとして経営革新計画の承認を目指しました。また専門家のアドバイスのもと「ものづくり補助金」の申請も行いました。諸々の申請には、松本院長自身かなり苦心しましたが、無事に経営革新計画の承認と補助金の採択にこぎつけました。

After 将来展望

- 新たなシステムや機器の活用で安心と信頼向上へ
- 事業承継を見据えた事業運営を

予約システムの導入は飼い主様の院内滞在時間・来院回数の減少に、換気システムは感染リスクの低減につながりました。また獣医療機器として導入したエネルギー手術システムは、手術時間の短縮と難易度の高い手術の一部が実施可能になり、大学病院へ紹介することなく対応することで、飼い主様の労力と費用負担を軽減。自動完全血球計算装置は60分かかっていた高精度な血球分析を2分に短縮。半導体レーザーは、痛みを伴わずに効

果的な治療を実現。3台の獣医療機器の導入によって顧客満足度の向上とともに時間短縮化ができたことで感染症対策にも貢献しています。支援を通じて「漠然と経営するのではなく、“こんな病院にしたい”と常にビジョンを持つことが重要であることに気づかされた」と語る松本院長。お客様との信頼関係構築とともに後継者として考えている長女への事業承継も視野に入れ、将来にわたり事業の安定化に取り組んでいくとのことです。

注目ポイント

松本動物病院の強みや課題を把握した上で、新型コロナウイルスの感染症対策としての予約システムや換気システムといった環境整備だけでなく、強みである高い手術力を更に高めるための環境づくりに取り組みました。そこで最新獣医療機器の導入にあたり、経営革新計画の承認やものづくり補助金の活用に挑戦し、見事採択にこぎつけました。

Message 事業継続支援をお考えの方へ

普段の生活では接する機会のない人たちと会い、経営者として成長するきっかけになります。経営革新計画や補助金などの活用も専門家の方がいたからこそ挑戦できたのではないかと思います。（松本広和氏）

Point 担当者の声

事業計画の策定等を通じて、課題や強みを把握できたことで効果的な設備導入を行うことができました。今後は当院の技術力の高さを活かし、後継者への事業承継に向けた安定経営を目指していただきたいと思います。（小谷田学コーディネーター）



潮田 博昭氏

セルフプロモーションを実現した ホームページでコロナ禍を乗り越える。

担当専門家 中小企業診断士 平野 亜古 / コーディネーター 会田 幸司



ウシオダヒロアキ

代表者 潮田 博昭
業種：イラストレーター
所在地：東京都小金井市関野町 2-3-3-101
電話：090-8682-0371
URL：<https://hiroakiushioda.com/>

事業者 DATA

手描きによる動きのある線、ポップな色使い、遊び心あふれるイラストが特徴。お客様の希望を一枚絵にするオーダーアートが人気。企業のロゴや事業概要イラスト制作もしています。

／ Before ／ 相談内容

- コロナ禍でイベントがなくなり制作業が激減
- 新たな販路を獲得したい

自然や動物に囲まれて育ったという潮田氏。イラストレーターとして独立するタイミングで、自分の子どもが自然にもっと触れられる働き方ができないかと考え、「アウトドア」をテーマにしたイラストを描くアウトドースタイルアートをはじめました。自然の中で絵を描くことができるキャンプやライブイベントでのワークショップやイラスト

制作が潮田氏の得意分野でした。しかし、新型コロナウイルス感染拡大のなかで対面での制作が激減しました。また、潮田氏個人の技量に依存するため、事業の拡大に限界を感じるといったことから、新たな販路開拓に向けた計画策定をしたいという希望もあり、専門家のアドバイスを求めました。

／ Support ／ 支援内容

- オーダーアートを中核としたビジネスモデル策定
- 訴求力のあるホームページのサイト設計

潮田氏のヒアリングを行い、事業の強み、ビジョンやイラストレーターとしての想いを再確認。その結果、潮田氏ならではのイラストとお客様とのコミュニケーションから生まれる「オーダーアート」を中核にビジネスモデルの検討や策定を行いました。同時に法人向けのビジネスへの取り組みも模索。単価が高く継続性のある、企業の事業ドメインのイラスト化やロゴデザインのニーズに

応えていくことで、事業を支えるもう一つの柱になると考えました。これらの計画を具現化するためには、WEB上でオーダーアートや企業からのイラストの受注を促す効果的なホームページの構築が重要となります。そこで小規模事業者持続化補助金を活用して専門性の高いWEBデザインや動画制作の費用を補填することで、アート性を損なうことなく訴求力のあるホームページを構築しました。

／ After ／ 将来展望

- 企業とのコラボレーションによる取り組み
- 追求する新たな仕組みを考案

「オーダーアート」の魅力や過去の制作、事例・インタビュー記事、動画や潮田氏の人柄などを掲載したホームページを公開したあつとすぐ、企業からのイラストのオーダーがきました。発注したお客様によると、企業内でイラストレーターの検討材料として潮田氏のホームページが役立ち、即依頼が決まったそうです。支援を受ける以前は「絵をみてもらえばわかる」と考えていたという潮田氏。

今回の支援を受けたことで、改めて言語化し、デザインや写真、動画などで伝えることの重要性に気づいたとのこと。今後は「企業とコラボレーションして、たとえばスタンプを作ったり、さまざまな媒体に積極的に挑戦していきたいと思っています。同時に、自分の描きたい絵を追求しながら、オーダーアートのような新たな仕組みも考えていきたい」と話してくださいました。

注目ポイント

潮田氏の「オーダーアート」の魅力は、たとえばお客様が過去に大事にしていたおもちゃや飼っていた犬、子供の頃の家、あるいは未来の夢を一枚絵にして、作品として楽しむことができます。ホームページ上で過去の作品やインタビュー記事などを読んで申し込むことができるため、記念日や誕生日など様々なシーンの贈り物として気軽に利用いただくことができます。

Message 事業継続支援をお考えの方へ

イラストレーターであって経営者でないと思っていましたが、経営しないと成り立たない。経営という視点で、現状分析し、言語化して整理してもらえるととても役立ちました。(潮田博昭氏)

Point 担当者の声

コロナ禍でイベント等が軒並み中止となる中、現在の事業の課題を整理したいとの相談を受けました。イラストレーター＝芸術家への支援でしたが、強みを活かしたオーダーアートという新規領域の開拓とHP活用により効率的に成果を上げることができました。(山本聖一郎経営指導員:小金井市商工会)



代表取締役 福澤 稔氏

阿部 順子氏

ホームページ開設やサステナブルな商品開発で事業の新たな可能性を開拓。

担当専門家 ITコーディネーター 田草川 恒秋 / コーディネーター 原 隆道



丸福木工 株式会社

代表取締役 福澤 稔
業種：製造業
所在地：東京都青梅市今井 2-1184
電話：0428-31-4807
URL：<https://marufukumokko.com/>

事業者 DATA

産業用・物流用に使用される木製のパレットや木箱を製造しています。木製の製品はすべてオーダーメイドで1個から大量受注まで、短納期・低価格で対応できることを強みとしています。

Before

相談内容

- 新規開拓や取引先の拡大
- 自社製品の販売促進

木工職人だった福澤社長が結婚を機に独立し、青梅市に木工所を開いたのは50年前。創業当時の主な仕事は雑貨テーブルの製造でしたが、低コスト・大量生産の海外製の雑貨テーブルとの競争に直面。そうしたなかで取引先からの依頼で始めた産業用・物流用に使われる木製のパレット（荷物を載せる荷役台）の製造が徐々にウエイトを占めていき、現在は主要業務としてパレット加工から組み立て、配送までを一貫して行っています。

パレットの需要は高く、固定客からの注文がある一方で、梱包業界は狭く新規開拓が難しいという営業面での課題がありました。またエコロジーの観点からパレットの製造過程で出てくる端材を活かしてガーデニング用の鉢カバーを開発・製品化。取扱店を募るためダイレクトメールを発信しましたが効果が表れず、販売促進に行き詰っていました。こうした背景から専門家からの支援を受けることとなりました。

Support

支援内容

- 自社ホームページの開設
- 持続化補助金を活用して製品化の実現

新規開拓や販売促進の基盤を確立するためにまず取り組んだのは自社ドメインのホームページの開設。担当したのは福澤社長の長女で従業員として働く阿部順子氏。「木工所がホームページを作ることになるとは思いませんでした」とのことでしたが、ホームページ開設後はインターネット経由で新たな顧客からパレットの依頼がきて成約にこぎつけるなど着実に効果を発揮しました。さらにパレットの端材でできた鉢カバーの販売促進の課題について専門家とともに見直した結果、完成品で

はなく自分で組み立てられるキットにして子供向けに売り出すというアイデアが生まれました。鉢カバーを再度製品化するために持続化補助金を活用して電動糸鋸や研磨機の購入やパッケージのデザインを依頼し、鉢カバーキットという商品として生まれ変わりました。そして、自社ホームページとBASE（ネットショップ作成サービス）を活用して、通信販売を開始。同時にプレスリリースも実施し、地域経済誌に鉢カバーキットの記事が掲載され、徐々に販売実績が出ています。

After

将来展望

- 製造用設備を増やしたので、仕事の幅も広げたい
- 端材を活かした新たなガーデニング用品を開発

「今まで通りの仕事をしていたらできなかったことばかりで、新しいことに挑戦する良いきっかけとなりました。さらに認知度を高めたいです」と、阿部氏。福澤社長は「専門家の方からのアドバイスはとても役立ちました。また鉢カバーキットの製造用設備が増えたことで仕事の幅が広がりました」と話してくださいました。鉢カバーキットの魅力は木製パレットの端材を廃棄せずに再加工し、モノづくりの

楽しさを学べる玩具といった新たな付加価値をもった「アップサイクル」商品に生まれ変わること。阿部氏に展望をうかがうと、「丸福木工のメインの事業はあくまでパレット製造ですが、今後もパレットの端材を活用しながら鉢カバーシリーズを発展・拡大して、幅広く手作り感あるガーデニング用品を手がけることで、貴重な森林資源を活用していきたいです」と話してくださいました。

注目ポイント

自社ホームページの開設・運用を担い、事業継続の基礎を確立しました。停滞気味だったガーデニング用品を再度開発し補助金を活用して製品化に挑戦。サステナブルな商品としてよみがえらせ、ネットショップも構築して販路を開拓しています。

Message 事業継続支援をお考えの方へ

新規開拓、新たな商品やサービスを提供しているお店にとってもいい支援だと思います。（福澤稔氏）
自分たちの力ではできないこと、WEBや経営の専門家からアドバイスを受けられる貴重な経験です。（阿部順子氏）

Point 担当者の声

支援には福澤社長の長女の阿部さんが主に対応され、ホームページの開設から新製品開発、補助金の活用まで、着実に実績を積み上げられました。来年度に50周年を迎えられ、心強い後継者候補も確保して、さらなる発展を遂げられることを期待しております。（原隆道コーディネーター）



代表取締役 八柳 啓次郎 氏

Before
相談内容

- 稼働率が50%の厳しい状況
- 会社経営の基礎から学びたい

実家のある秋田で家業の伝統工芸品の販売を行っていた八柳社長は、小さなころから自然や文化の魅力を発信する観光業に強い関心がありました。そんな八柳社長に知人からオファーがあり、東京の山奥に建てたシアタールームとグランピングテントを備えた1棟の宿泊施設の運営に経営者として携わることになりました。都内のホテルや近隣のグランピング施設で研修の一環として宿泊サー

ビスを学んだ八柳社長は、宿泊施設「THEATER 1」を令和2年8月にプレオープン。しかし5カ月が経過しても稼働率は50%程度と厳しい状況が続いていました。従業員も雇用していたため、売上を伸ばして早期に黒字化し事業を軌道に乗せることが大きな課題でした。また経理業務などが不慣れだったことから、経営の基礎から学ぶ必要も感じ、今回の支援の申込をすることになりました。

Support
支援内容

- 経営戦略の立案とブランド化
- アンケート調査による改善活動

創業前から支援に携わっていた専門家に今回の支援も依頼しました。課題は多岐にわたりましたが、すでに事業内容を理解していたこともあり無駄のない一貫した支援を実施できました。たとえば策定した事業計画を定期的にモニタリングして計画と実績の差異を分析するPDCAサイクルを回すとともに、専門家の指導のもとで経営戦略を練り直し、

「THEATER 1」のブランド化に取り組みました。また利用客へのアンケート調査を実施し、その結果をもとにサービスの改善と顧客満足度の向上を指導。その結果、リピーターが増えるようになりました。さらに利用客による好感度の高い投稿がSNSで発信・拡散され評判を呼んだことで、数か月先まで予約が埋まっている状況となりました。

After
将来展望

- 丁寧なおもてなしでリピーターを獲得
- 新たな土地にもう一軒の宿泊施設を

「予約が多い今だからこそ、足元を見直すようにとアドバイスをいただき、さらなるサービスレベルの向上とお客様に満足していただけるよう日々改善に取り組んでおります」と八柳社長。これまで社長を含めて2人で事業を運営していましたが、現在の働き方では社長が経営に注力できず、事業が長続きしないとの専門家からのアドバイスにより、従業員を増やすことになりました。「おかげでこれからは次のステップを目指し、経営の方に

注力していくことができそうです」と話す八柳社長。今後の展望を伺うと、「ここに来ていただいたお客様にリピートしてご利用いただけるように丁寧なおもてなしをすることです。また今後はさらに、この施設の近くで異なるテーマの宿泊施設を建てたいと思っています。都心で暮らされている方の心が休まる場所を提供していきたいと思っています」と穏やかな笑顔で語ってくださいました。

注目ポイント

他人と隔離された空間に1日1組だけ宿泊できるという営業スタイルが、コロナ禍のニーズにマッチして話題を集めています。支援の中では経験豊富な専門家の指導のもと経営戦略を練り直し、サービス改善に取り組んだことでブランド力が強化され、リピーターが増加しました。高い評判が一過性のもので終わらないために現在もサービスレベルの向上に励んでいます。

Message 創業支援をお考えの方へ

専門家の先生は豊富な知識を持っていますので、経営面や、会計面での話だけでなく、商売に必要な構えや、宿泊施設としてのおもてなしのあり方など、きめ細かく優しくご指導いただきました。(八柳啓次郎氏)

Point 担当者の声

課題を一つ一つ改善していき「最高のサービスを提供することを実現した結果、利用客からの好評価が SNS上で評判を生み、予約が取れない宿に成長しています。経営者は現状に満足せず更なる高みを目指しており、今後がとても楽しみです。(河崎展生コーディネーター)

事例動画あります



ブランド価値向上に取り組み

絶景グランピング施設として一躍有名に。

担当専門家 中小企業診断士 武 篤志 / コーディネーター 河崎 展生



jpeg 株式会社

代表取締役 八柳 啓次郎
業種：宿泊業
所在地：東京都西多摩郡檜原村小沢 8637-1
電話：080-6693-4758
URL：https://theater1.tokyo/ (THEATER 1)

事業者 DATA

檜原村の標高600mの山奥に建てられた宿泊施設「THEATER 1」を運営。雄大な自然が一望できるシアタールームとグランピングテントで贅沢なプライベート空間を満喫できます。

商工会一覧表

	商工会名	郵便番号	所在地	電話番号
中エリア	国分寺市	185-0011	国分寺市本多 2-3-3	042 (323) 1011
	日野市	191-0062	日野市多摩平 7-23-23	042 (581) 3666
	国立市	186-0003	国立市富士見台 3-16-4	042 (575) 1000
	東大和市	207-0015	東大和市中央 3-922-14	042 (562) 1131
	武蔵村山市	208-0004	武蔵村山市本町 2-5-1	042 (560) 1327
	昭島市	196-0015	昭島市昭和町 3-10-2 昭島市勤労商工市民センター内	042 (543) 8186
南エリア	三鷹市	181-0013	三鷹市下連雀 3-37-15	0422 (49) 3111
	小金井市	184-0013	小金井市前原町 3-33-25	042 (381) 8765
	狛江市	201-0014	狛江市東和泉 1-3-18	03 (3489) 0178
	調布市	182-0026	調布市小島町 2-36-21	042 (485) 2214
	稲城市	206-0802	稲城市東長沼 2112-1 稲城市地域振興プラザ 2階	042 (377) 1696
北エリア	清瀬市	204-0022	清瀬市松山 2-6-23	042 (491) 6648
	小平市	187-0032	小平市小川町 2-1268	042 (344) 2311
	西東京市	188-0012	西東京市南町 5-6-18 イングビル 3階	042 (461) 4573
	(保谷事務所)	202-0005	西東京市住吉町 6-1-5	042 (424) 3600
	東久留米市	203-0052	東久留米市幸町 3-4-12	042 (471) 7577
	東村山市	189-0014	東村山市本町 2-6-5	042 (394) 0511
西エリア	福生市	197-0022	福生市本町 92-5 扶桑会館	042 (551) 2927
	あきる野市	197-0804	あきる野市秋川 1-8 あきる野ルピア 3階	042 (559) 4511
	(五日市支所)	190-0164	あきる野市五日市 411 あきる野市役所五日市出張所 2階	042 (596) 2511
	羽村市	205-0002	羽村市栄町 2-28-7	042 (555) 6211
	瑞穂町	190-1211	西多摩郡瑞穂町石畑 1973	042 (557) 3389
	日の出町	190-0182	西多摩郡日の出町平井 3231-1 ひのでグリーンプラザ	042 (597) 0270
島嶼	大島町	100-0101	大島町元町 1-1-14	04992 (2) 3791
	八丈町	100-1401	八丈町大賀郷 2551-2	04996 (2) 2121
	三宅村	100-1101	三宅村神着 894	04994 (2) 1381
	新島村	100-0402	新島村本村 5-1-15	04992 (5) 1167
	(式根島支所)	100-0511	新島村式根島 255-1	04992 (7) 0312
	神津島村	100-0601	神津島村 1761	04992 (8) 0232
	小笠原村	100-2101	小笠原村父島字東町	04998 (2) 2666

商工会議所一覧表

商工会議所名	郵便番号	所在地	電話番号
八王子	192-0062	八王子市大横町 11-1	042 (623) 6311
武蔵野	180-0004	武蔵野市吉祥寺本町 1-10-7	0422 (22) 3631
青梅	198-8585	青梅市上町 373-1	0428 (23) 0111
立川	190-0012	立川市曙町 2-38-5 立川ビジネスセンタービル12階	042 (527) 2700
むさし府中	183-0006	府中市緑町 3-5-2	042 (362) 6421
町田	194-0013	町田市原町田 3-3-22	042 (724) 6614
多摩	206-0011	多摩市関戸 1-1-5	042 (375) 1211

2022年3月発行 多摩・島しょ経営支援拠点（東京都商工会連合会）

〒190-0013 東京都立川市富士見町 1-18-15 アテナビル 202 電話：042-540-0130 F A X：042-525-5755

URL：https://t2base.tokyo/